

PROGRAMME DE LA FORMATION

RÉUSSIR À ENTREPRENDRE

- > Lancer une start-up
- > Créer une TPE
- > Racheter une entreprise (TPE ou PME)

Apprenez les pratiques des entrepreneurs expérimentés

RESPONSABLE DU PROGRAMME



Pierre Pupier

Parcours professionnel :

- 15ans de private equity dans son propre *Family Office* : rachat en majoritaire et en LBO avec des financiers d'une 20aine de PME françaises *in bonis*
- 5 sociétés créées
- Actuellement CEO et fondateur de LNF : Ed-Tech de 40 personnes (croissance > 30% par an)

Exemples de sociétés rachetées en LBO ou créées :

- La Sommière, Finaxy Group, Socopa Constructions, Maisons du Midi, Yvan Beal, S2R, Bernet, RAM chevilles et fixations, Weiss France...
- Peter Franklin, S2T ingénierie de la construction durable...

La formation traite en détail des 4 chemins entrepreneuriaux

PARTIE 1: Lancer une start-up

PARTIE 2 : Racheter une TPE (très petite entreprise - CA < 2 millions d'euros)

PARTIE 3 : Racheter une PME (petite et moyenne entreprise)

PARTIE 4 : Créer une TPE (créer une entreprise en partant de zéro)

Pour chaque chemin, la formation vous expose les pratiques
des entrepreneurs expérimentés et vous apprend à faire comme eux.

Partie 1 : Lancer une start-up

Préparer un projet :

- Partir d'une idée ou d'un problème à résoudre,
- Tester sa pertinence en amont et éviter de se lancer dans un mauvais projet,
- Réussir à construire un projet solide en partant de son point de départ,
- Mesurer le niveau de difficulté de ce type de projet entrepreneurial.

Lancer sa start-up :

- Comprendre en quoi ça consiste réellement,
- Visualiser et anticiper l'ensemble des étapes à passer,
- Savoir sur quoi se concentrer à chaque étape,
- Savoir en permanence où en est sa start-up et à quels enjeux elle est confrontée,
- Savoir en quoi consiste le pivot et à quel moment il peut être utile de pivoter,
- Être en mesure d'identifier à quel moment le projet se déroule mal et pourquoi.

Partie 2 : Racheter une TPE

Préparer un projet :

- Choisir le secteur d'activités de sa future TPE, estimer le coût du projet, comprendre comment fonctionne le marché du rachat de TPE,
- Savoir quelle méthode appliquer et par où passer pour avoir une forte probabilité d'obtenir la TPE souhaitée,
- Savoir régler le problème du financement même si l'on ne dispose que d'un faible capital au départ,
- Comprendre le rôle des conseils,
- Préparer solidement son projet de rachat de TPE.

Réussir à racheter une TPE :

- Déployer le projet préparé en amont, en suivant les étapes prévues et en appliquant les méthodes de ceux qui l'ont déjà fait,
- Avoir une forte probabilité d'obtenir la TPE recherchée, au prix recherché, et à l'endroit souhaité.

Partie 3 : Racheter une PME

Préparer un projet :

- Savoir comment fonctionne le marché du rachat de PME en France et connaître les chances de succès d'un dirigeant salarié qui souhaite en racheter une,
- Disposer d'une méthode alternative et efficace pour réussir à obtenir la PME désirée,
- Estimer le coût d'un tel projet,
- Savoir régler le problème du financement même sans capital de départ important,
- Préparer entièrement un projet permettant d'obtenir sa PME dans des délais optimaux.

Réussir à racheter une PME :

- Déployer entièrement le projet préparé en amont pour obtenir une PME,
- S'appuyer sur les étapes à suivre en utilisant les méthodes de ceux qui l'ont déjà fait,
- Avoir une forte probabilité d'obtenir la PME souhaitée, malgré la tension du marché de la reprise d'entreprise.

Partie 4 : Créer une entreprise en partant de zéro (créer une TPE)

Préparer un projet :

- Savoir ce qui compte le plus pour réussir une création d'entreprise,
- Choisir correctement son secteur d'activité et son produit ou service,
- Estimer le coût de son projet,
- Savoir comment sécuriser son salaire la première année,
- Savoir comment obtenir les fonds nécessaires et préparer ce financement,
- Préparer le cœur de sa TPE : l'automatisation de la génération de chiffre d'affaires,
- Préparer un projet solide de création d'entreprise en partant de zéro.

Créer sa TPE :

- Déployer entièrement le projet préparé en amont pour créer sa TPE,
- S'appuyer sur les étapes à suivre en utilisant les méthodes de ceux qui l'ont déjà fait,
- Se concentrer en permanence sur les bons sujets,
- Les traiter de la bonne façon pour avoir une forte probabilité de réussir sa création d'entreprise.

MODALITÉS DE LA FORMATION

ULTRA-CONCENTRÉE

- 15 à 30 heures selon votre vitesse.

100% À DISTANCE

- Pas d'horaires imposés. Vous vous connectez quand vous voulez.
- Vous suivez les modules qui vous intéressent, à votre rythme.

TARIF & PRISE EN CHARGE



- 1 accès pour une personne durant 2 mois : 1800 euros (tva non applicable)
- La formation est éligible au CPF : nos conseillers vous renseigneront à ce sujet.
- La formation est également en accès direct sur notre site (paiement CB sécurisé).
- Le tarif inclut l'accompagnement décrit page suivante.

À QUI S'ADRESSE LA FORMATION ?

- La formation s'adresse prioritairement aux cadres qui désirent entreprendre (cadres, cadres supérieurs, et cadres dirigeants).
- Elle peut également être suivie par toute personne intéressée ou concernée par l'entrepreneuriat (étudiant, salarié, fonctionnaire, investisseur, conseiller en évolution professionnelle...).
- La formation ne s'adresse pas aux personnes souhaitant auto entreprendre.
- La formation vous concerne si vous souhaitez :
 - > Lancer une start-up ;
 - > Racheter une TPE (Très Petite Entreprise, CA < 2 millions d'euros) ;
 - > Racheter une PME (Petite et Moyenne Entreprise) ;
 - > Créer une entreprise en partant de zéro (créer une TPE).

ACCOMPAGNEMENT

DURANT LA FORMATION

- Notre équipe dédiée est disponible du lundi au vendredi par mail, téléphone, visioconférence, aux heures de bureaux..
- Vous pouvez également nous rencontrer dans nos bureaux à Paris (9^{ème} arrondissement).

APRÈS LA FORMATION

- Nous vous accompagnons gratuitement durant les 4 mois qui suivent la formation si vous souhaitez réfléchir à un projet ou en lancer un.
- Nous mettons notre expérience d'entrepreneurs à votre disposition.
- L'accompagnement est inclus dans le tarif de la formation.

Entreprendre permet d'avoir une vie exceptionnelle.

Tout commence par l'acquisition des bonnes compétences et la mise à niveau sur ce sujet.

Formez-vous,

Donnez-vous la chance d'entreprendre un jour.

Appelez-nous : 01 86 65 52 78

Ou demandez-nous de vous rappeler : [cliquez ici](#)